

CHOWรับเงินโซลาร์ญี่ปุ่นชวยลดขายเหล็กพุ่งเท่าตัว

ทินหุ้น - CHOW ประกาศ COD โซลาร์ฟาร์มญี่ปุ่น 2.7 เมกะวัตต์ อัพกำลังผลิตรวมแตะ 63.7 เมกะวัตต์ เตรียมรับเงินเข้ากระเป๋าเต็มๆ ด้านผู้บริหารชี้ธุรกิจค้าเหล็กไปได้สวย เร่งดันยอดขายพุ่ง 2.7 แสนตัน จากปีก่อน 1 แสนกว่าตัน ขณะที่ 6 เดือนแรกกวาดได้แล้ว 1.4 แสนตัน พร้อมปักธงรายได้รวมทั้งปีแตะ 6 พันล้านบาท →→ **อ่านหน้า 2**



อนาวิต จิรธรรมศิริ



CHOW

(ต่อจากหน้า 1)

จากปีก่อน 4.2 พันล้านบาท

นายอนาวิต จิรธรรมศิริ ประธานกรรมการบริหาร บริษัท เซวี่ สตีล อินดัสทรี จำกัด (มหาชน) หรือ CHOW เปิดเผยว่า บริษัทได้แจ้งต่อตลาดหลักทรัพย์แห่งประเทศไทย ว่า โรงไฟฟ้าพลังงานแสงอาทิตย์ (โซลาร์ฟาร์ม) Fukul 1 และ 6 ที่ลงทุนผ่านบริษัทย่อยได้จำหน่ายไฟฟ้าเชิงพาณิชย์ (COD) ให้กับบริษัทไฟฟ้าเอกชนในประเทศญี่ปุ่นวันที่ 1 ตุลาคม 2561 เรียบร้อยแล้ว โรงไฟฟ้า Fukul 1 และ 6 มีกำลังการผลิตติดตั้งรวม 2.7846 เมกะวัตต์ ตั้งอยู่ที่จังหวัดฟูกุยกุ ประเทศญี่ปุ่น ได้ COD ให้กับบริษัทไฟฟ้าเอกชน Hokuriku Electric Power Company ตามสัญญาซื้อขายไฟฟ้าเป็นระยะเวลา 20 ปี

● ดันกำลังผลิตแตะ 63 MW

ทั้งนี้ส่งผลให้กลุ่มบริษัทมีโครงการผลิตไฟฟ้าจากโซลาร์ฟาร์มในประเทศญี่ปุ่นรวมทั้งสิ้น 10 โครงการ กำลังการผลิตติดตั้งรวม 57.094 เมกะวัตต์ และโครงการผลิตไฟฟ้าพลังงานแสงอาทิตย์ที่ติดตั้งบนหลังคา (โซลาร์รูฟท็อป) ในประเทศไทย มีกำลังการผลิต 6.62 เมกะวัตต์ รวมทั้งสิ้น 63.714 เมกะวัตต์

ด้านธุรกิจเดิม หรือการจำหน่ายเหล็กแห่งยาวปีนี้บริษัทตั้งเป้าหมายยอดขายเพิ่มขึ้นมาที่ 2.7 แสนตัน จากปีก่อนมียอดขายที่ประมาณกว่า 1 แสนตัน

ขณะที่ 6 เดือนแรกบริษัทมียอดขายอยู่ประมาณ 1.4 แสนตัน โดยบริษัทคาดว่าปริมาณหรือความต้องการใช้เหล็กจากโรงงานอุตสาหกรรมต่างๆ เริ่มฟื้นตัวจากปีก่อน

อีกทั้งบริษัทได้เดินเครื่องโรงงานแห่งที่ 2 แล้วในช่วงที่ผ่านมา ส่งผลให้บริษัทสามารถผลิตสินค้าเพื่อรองรับความต้องการให้กับลูกค้าได้มากขึ้น ขณะที่ปัจจุบันบริษัทมีกำลังการผลิตเหล็กอยู่ที่ 7.3 แสนตันต่อปี และใช้กำลังการผลิตอยู่ที่ 30-35% อย่างไรก็ดีบริษัทคาดว่าจะเพียงพอ หากลูกค้าต้องการสินค้าเพิ่มขึ้น เนื่องจากบริษัทยังมีกำลังการผลิตที่สามารถขยายเพิ่มเติมได้อีก

● อرباحได้แตะ 6 พันล.

สำหรับทิศทางผลประกอบการในปีนี้ บริษัทตั้งเป้ารายได้รวมไว้ที่ 6 พันล้านบาท จากปีก่อนที่ 4.2 พันล้านบาท แบ่งเป็นรายได้จากการจำหน่ายเหล็ก 4-5 พันล้านบาท และรายได้จากการขายไฟฟ้าเชิงพาณิชย์ 1 พันล้านบาท ทั้งนี้ 6 เดือนแรกบริษัทมีรายได้แล้ว 2.5 พันล้านบาท

“ตามที่เราประกาศผ่านตลาดหลักทรัพย์ไปคือการ COD โรงไฟฟ้าญี่ปุ่นเพิ่ม 2.7 เมกะวัตต์ ทำให้ตอนนี้เรา COD โรงไฟฟ้าญี่ปุ่นทั้งหมด 57 เมกะวัตต์ ส่วนแผนการขยายธุรกิจพลังงานอื่นๆ เพิ่มเติม ยังบอกไม่ได้ เนื่องจากอยู่ในไฟลิ่งของบริษัทย่อย ซึ่งกำลังดำเนินการเพื่อเข้าจดทะเบียนในตลาดหลักทรัพย์ส่วนแผนการทำธุรกิจเดิมเราตั้งเป้าหมายยอดขายเหล็กปีนี้ที่ 2.7 แสนตัน โดยครึ่งปีแรกขายไปแล้ว 1.4 แสนตัน ส่วนช่วงที่เหลือคาดว่าจะมี

ยอดขายเพิ่มขึ้นตามเป้าหมาย” นายอนาวิต กล่าว ขณะเดียวกัน คาดว่าทิศทางการขายเหล็กในช่วงไตรมาสสุดท้าย หรือไตรมาส 4/2561 จะเติบโตเพิ่มขึ้นอย่างเห็นได้ชัด เนื่องจากเป็นช่วงไฮซีซั่นของการจำหน่ายสินค้า อย่างไรก็ตามบริษัทยังติดตามปัจจัยที่จะส่งผลกระทบต่อราคาเหล็กอย่างใกล้ชิด อาทิ อัตราแลกเปลี่ยน หรือผู้ประกอบการรายใหญ่ในอุตสาหกรรมค้าเหล็กกว่าจะมีความเคลื่อนไหวในการจำหน่ายสินค้าหรือไม่ อย่างไร

นายอนาวิตกล่าวก่อนหน้านี้นว่า เมื่อวันที่ 27 มิถุนายน 2561 ที่ผ่านมา บริษัท พีริเมียร์ โซลูชั่น จำกัด บริษัทย่อยที่บริษัท ถือหุ้นร้อยละ 100 ผ่านบริษัท ได้ร่วมลงนามบันทึกข้อตกลงความร่วมมือทางธุรกิจ (Memorandum of Understanding) กับ Jettion Solar (Thailand) Co., Ltd. ผู้ผลิตแผงเซลล์แสงอาทิตย์รายใหญ่ในประเทศจีนและประเทศไทย เพื่อขยายตลาดแผงเซลล์แสงอาทิตย์และอุปกรณ์ในประเทศญี่ปุ่น โดยเบื้องต้นกำหนดเป้าหมายจะส่งออกแผงเซลล์แสงอาทิตย์ประมาณ 100,000 แผง ในระยะเวลา 2 ปี นับจากวันลงนามในบันทึกข้อตกลง